

ちょうししんきん経営塾 21 第4期

～次世代リーダー向け 原点回帰・販売力強化セミナー～

第5回 勉強会のお知らせ

テーマ『でんかのヤマグチに学ぶ、高く売っても愛される秘訣』

場所： 銚子信用金庫本店 8F 大ホール
〒288-8686 銚子市双葉町5-5
TEL 0479-25-2121

日時： 平成25年5月16日(木)
14:00～16:00 勉強会 (16:00～交流会)

講師： 株式会社ヤマグチ
代表取締役 山口 勉 氏

企業変革なくして成長なし

【講師】



代表取締役

山口 勉 氏

講師プロフィール

1942年東京都町田市生まれ。1965年松下通信工業（現：パナソニック）退職。

電器店での修行後、東京都町田市に「でんかのヤマグチ」をオープン。現在に至る。

「お客様にトコトン尽くし、心の商いを実践する」をモットーに、独自の取組で、相次ぎ進出した家電量販店に対抗。お客様から絶大な信頼を頂き、年商12億4028万円（2012年3月期）。

ハイビジョンテレビの販売台数、16,100台（2012年3月現在）とパナソニック系列の1店舗での販売台数は日本一。店舗自体は売場面積150坪程度と大手量販店には敵わないが、地域に密着し、独自の顧客管理手法で、お客様の絶大な支持を得ている家電店であり、テレビ、雑誌など多くのマスコミに取り上げられている。

< お問い合わせ先 >

銚子信用金庫 営業推進部内 「ちょうししんきん経営塾21」 事務局

TEL：0479-25-2121